AICチャレンジ INTLOOP/ワークショップテーマ紹介資料

intloop

INTLOOP株式会社

INTLOOPについて



2005年の創業以来、21年で売上355億円まで事業を拡大し、直近では約24%の急成長を継続

社名	INTLOOP株式会社
事業開始日	2005年4月1日
資本金	20億188万円(資本剰余金を含む)
代表取締役	代表取締役 林 博文
事業内容	事業戦略・業務改革コンサルティング ITコンサルティング プロジェクトマネジメント支援 新規事業開発・営業推進支援
連結売上高	335億円(2025年7月期) 前期比成長率23.9%
連結社員数	1,266名(2025年4月)

本社所在地

東京都港区赤坂2-4-6赤坂グリーンクロス27階





拠点

札幌、名古屋、大阪、福岡、北九州、沖縄

事業領域

intloop-

プロフェッショナル フリーランス ネットワーク

コンサルティング チーム ▼ テクノロジー/ AIパートナー

プロフェッショナルタレントの 知見を結集して 顧客企業の『経営課題の解決』

 (\times)

テクノロジーパートナーと 共創/エコシステム形成で 『先端技術による社会課題解決』 テクノロジー/ソリューションを 最適な組合せで実装し 『顧客企業の高付加価値化』

海外市場へ事業拡大する 顧客企業への 『グローバルでの事業推進支援』

ダイヤモンド・オンラインの「成長株『大化け候補』ランキング【5年後に伸びる80銘柄】」第4位に掲載

INTLOOPの事業について



国内最大規模の約50,000人のプロフェッショナルとINTLOOPのコンサルタント/エンジニアとグループリソースを組み合わせて様々な企業の抱える多様化/複雑化する経営課題解決を支援

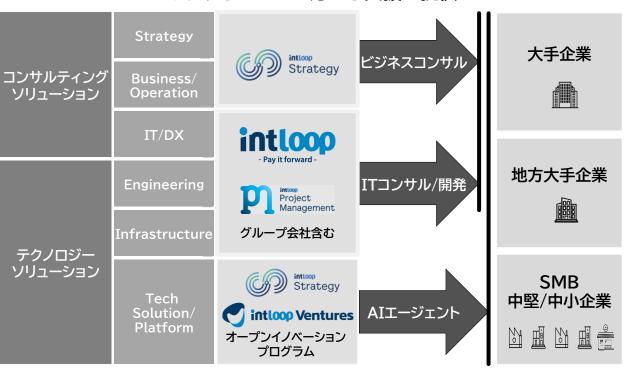
国内最大規模の プロフェッショナルネットワーク

約5万人のプロフェッショナルネットワークと コンサルタント/エンジニアを組み合わせたチームで経営課題解決を支援

intloop フリー 顧客企業 ランス プロフェッショナルフリーランス人材 約50,000名 コンサルタント コンサルタント ITエンジニア ITエンジニア **#**約25.000名 #約25,000名 業務系 IT系 ビジネス・ パートナー 当社コンサルタント/ITエンジニア

領域ごとにグループリソースを組み合わせて 経営課題解決を支援

グループリソースを組み合わせて戦略からDX開発やAIエージェン提供まであらゆるニーズに応える支援を提供



顧客課題/ニーズに合わせた最適なチーム編成でコンサルティング/DX開発支援を実施

AICチャレンジテーマ



・新人コンサルタントが担う業務のAI代替が進む中、AIに代替されない上位職のナレッジ/スキルを 新人が早期習得するためのAIを活用したトレーニングの仕組みをワークショップで検討

AICチャレンジ検討テーマ

AIに代替されない人材を育成する、AIを活用した新人コンサルトレーニングの仕組み

テーマ設定の背景

- AIエージェント普及で、従来、新人が担ってきた調査/資料作成など エントリーレベルの業務のAIへの置き換えが急速に進展
- AIで代替できない論点設計力、仮説構築力、専門性を早期に習得し、 企業の課題解決に貢献できるスキルを発揮することが不可欠
- ・ 一方で従来のオンライン/対面の基礎研修でそれらスキル習得困難

検討のゴール

- AIによる代替が可能な業務に関するスキルを早期に身に付け、 AIを使う側になるために必要なトレーニングの仕組みを具体化
- ・ AIに代替されないエントリーレベルから1段階上のスキルを迅速に 身に付けるために必要なAI活用トレーニングの仕組みを具体化

主な討議事項/論点

- ・ AIで代替されていくコンサルティング業務とAIで代替されない本質的な価値のある業務とは
- ・ AIで代替されていく業務を、AIを活用して早期に遂行するナレッジ/スキルを身に付けるためのトレーニング内容とは
- ・ AIで代替されない業務を、新人が迅速に身に付けるために必要となるトレーニング内容とは
- ・ 上記を新人コンサルタントが迅速に/体系的に身に付けるための、AIを活用したトレーニングの仕組みとは

© INTLOOP Inc.